

„Wünsche werden nur durch Handeln wahr“

HIT-Strategieberatung für Inhaber von Pferdebetrieben zur Steigerung des persönlichen und wirtschaftlichen Erfolgs.

durchgeführt von Thorsten Hinrichs,
Dipl.-Ing. (FH), HIT-AktivStall-Gründer, Strategieberater (IHK)



Erfolgreiche Strategieanwendung!
Thorsten Hinrichs (re.) gratuliert dem Ehepaar
Otzen zum FN-Siegerpreis

Bin ich mit meinem Leben zufrieden? Macht mir meine Arbeit Spaß und habe ich damit auch noch wirtschaftlichen Erfolg? Wenn Sie jetzt mit einem deutlichen „Ja“ antworten, können Sie gerne dieses Blatt Papier beiseite legen und weiter wie gewohnt ihrer Arbeit nachgehen. Wenn Sie sich mit der Antwort aber nicht so ganz sicher sind, sollten Sie unbedingt weiterlesen :-)

Es gibt viele Gründe, warum es auf einem Pferdebetrieb „klemmt“: Der Stall könnte besser ausgelastet sein, immer mal wieder Ärger mit den Einstellern oder einfach nur zu viel Arbeit für zu wenig Geld.

Auch möglich: Sie wollen in die Pferdehaltung investieren, sind sich aber nicht sicher, ob es hinterher auch wirklich so gut läuft, wie Sie es vorher kalkuliert haben.

Egal in welcher speziellen Situation Sie sich gerade befinden; Sie haben das Gefühl, dass Ihnen der richtige Ansatzpunkt fehlt, um die Probleme oder Anforderungen grundsätzlich in den Griff zu bekommen. In Lehrbüchern heißt es dazu ja immer so schön: Sie müssen „zielgerichtet handeln“ – nur wie mache ich das, ohne mich zu verzetteln und am Ende nicht zu scheitern?

Hierzu gibt es eine ganz eindeutige Antwort: Die Strategie muss stimmen!

An dieser Stelle möchte ich Ihnen kurz von meinen Erfahrungen mit dem Strategie-Thema berichten: Vor ca. 10 Jahren habe ich mich mit der Fa. HIT selbstständig gemacht. Mein Traum ist es bis heute, den Pferden eine bessere Haltung mit dem Konzept unseres HIT-Aktivstalls zu ermöglichen. In vielen Fällen hat das bisher auch wunderbar geklappt :-)

In all den Jahren unseres Firmenwachstums sind immer wieder Situationen aufgetreten, in denen es aus den unterschiedlichsten Gründen „eng“ wurde. Als Unternehmer habe ich viele Probleme durch mehr arbeiten (... das geht aber nur begrenzt eine Zeitlang) oder intuitives Handeln gelöst. So richtig zur Sache ging es im Krisenjahr 2009: Bedingt durch den dramatischen Rückgang unserer Auslandsumsätze aufgrund der internationalen Wirtschafts- und Finanzkrise musste ich mir schnell etwas überlegen. Also hab ich mich aus dem hektischen Tagesgeschäft zurückgezogen, um in Ruhe nachzudenken und einige Bücher zu lesen.

Da kam mir einer unserer **Aktivstall-Kunden**, Nader Safari, wieder in den Sinn. Nader, selbst ein sehr erfolgreicher Unternehmer in der Medizintechnik, hatte mir während der Planung seines Aktivstalls erzählt, dass sein Unternehmenserfolg einzig und allein auf der richtigen strategischen Ausrichtung basiert. Stimmt die Strategie läuft das Geschäft nicht nur in guten sondern auch in schlechten Zeiten! Hoch motiviert ging ich also daran, noch viel mehr über „Strategie“ in Erfahrung zu bringen.

